

VERSLAG

Betreft: Klankbordsessie Segment 1 en 2 (sessie 2) – Regio Noord Veluwe en Zeewolde
Datum: 26 juni 2020

*De presentatie die is gebruikt tijdens deze klankbordsessie is te vinden op:
www.isnv.nl/Jeugdhulp/informatie-over-jeugdhulp*

Aanleiding

Op 26 juni jl. heeft de tweede klankbordsessie plaatsgevonden ten behoeve van de toetsing van de concept inkoopstrategie Jeugdhulp in contouren, opgesteld door de regio Noord Veluwe en Zeewolde. Deze klankbordsessie focust zich op segment 1 (hoog specialistische jeugdhulp) en segment 2 (wonen). Het doel van deze klankbordsessie is het vrijblijvend toetsen van de concept inkoopstrategie in contouren en ophalen van de eventuele knel- en verbeterpunten.

De klankbordsessie heeft digitaal plaatsgevonden via MS Teams vanwege COVID-19. Het aantal deelnemers aan de digitale klankbordsessie is beperkt gehouden zo de mogelijkheid tot gesprek en discussie optimaal te houden.

Introductie

Saskia van Aggelen (projectleider inkoop Jeugdhulp Noord Veluwe) opent de klankbordsessie en verwelkomt iedereen namens de regio Noord Veluwe en Zeewolde. Er vindt kort een voorstelronde plaats waarin afgevaardigden van zorgaanbieders, afgevaardigden van de werkgroep inkoopstrategie Jeugdhulp en het bureau EHdK zich voorstellen (zie einde verslag voor de volledige lijst met aanwezigen).

EHdK neemt de aanwezigen kort mee in informatie die in de vorige keer is doorgenomen. In die klankbordsessie is het specifiek gegaan om de marktanalyse en het ontwikkelpotentieel van segment één en twee. Door de aanwezigen wordt benadrukt dat als het gaat om de wens om klinische bedden af te bouwen en de kosten per cliënt te verlagen, dit in de eerste twee a drie jaar lastig is. Ze geven aan dat het tijd en geld kost om over te stappen naar een nieuw model. Echter zijn hier door de organisatie al concrete stappen in genomen zijn er al een stuk minder klinische bedden in de regio. Tot slot wordt er nog een laatste vraag gesteld over het woonplaatsbeginsel. De regio geeft aan dat vanaf het moment dat het woonplaatsbeginsel ingaat, het volume van cliënten in segment één en twee iets zal afnemen.

Inkoopstrategie in contouren segment 1

Leveranciersmanagement

De aanwezigen zien allen mogelijkheden voor verdere afbouw van intramurale zorg en de toenemende inzet van ambulante substituten. Een aantal aanbieders geeft aan hier al grote stappen in gezet te hebben. De consequentie van deze ontwikkeling is dat er ook een doorontwikkeling gemaakt dient te worden binnen de andere segmenten. De segmenten zijn communicerende vaten en samenspel hiertussen is van belang. Tijdens de bijeenkomst is men het er over eens dat de segmenten niet als schotten gezien moeten worden.

VERSLAG

Daarnaast delen de aanwezigen dat om de gestelde doelen te bereiken er op bestuurlijk niveau afspraken gemaakt dienen te worden en te worden vastgelegd. Tot slot willen de aanwezigen graag meegeven dat juist ook kleine aanbieders innovatief aanbod kunnen hebben wat ingezet kan worden als substituut. Deze producten vallen niet altijd onder segment één, maar bijvoorbeeld in segment vier. De regio geeft aan dit goede input te vinden en het mee te nemen voor in het vervolg.

Bekostiging

De aanwezigen kunnen zich vinden in de voorgestelde manier van bekostiging (p*q of beschikbaarheid) en beamen de onvoorspelbaarheid van trajecten waarvoor traject-financiering niet passend is.

Toegang

Het voorstel om een eenduidige regionale werkwijze, te gaan gebruiken voor de toegang wordt door de aanwezigen positief ontvangen. De aanbieders herkennen dat dit een grote stap is voor de regio en zijn er erg blij mee, mede in het kader van administratieve lastenverlichting.

Contract

Het aangaan van een langdurig contract wordt logisch gevonden. Er wordt meegegeven aan de regio dat er rekening gehouden moet worden met de komst van de landelijke expertisecentra, en hoe dit zich verhoudt tot de regionale inkoop (van met name boven-regionale aanbieders).

Inkoopstrategie in contouren segment 2

Leveranciersmanagement

Over het algemeen kunnen de aanwezigen zich vinden in de invulling van het leveranciersmanagement. Ze geven aan bezig te zijn met de verkenning om jeugd GGZ actiever in te zetten binnen de pleegzorg. De regio geeft aan dit een positieve ontwikkeling te vinden. Daarnaast wordt ook de mogelijk inzet van vrijwillige opvang zoals steunouders als interessant suggestie gezien door de regio.

Bekostiging

De regio licht nader toe dat de financiering moet bijdragen aan het zo min mogelijk door- en overplaatsen van een jeugdige.

Toegang

De regio neemt de aanwezigen mee in het voorstel voor de invulling van de toegang. Hier zijn geen specifieke opmerkingen of aanvullingen op.

Contract

Tot slot licht de regio de invulling van het contract toe. Ook hier zijn geen vragen over op aanvullingen op.

VERSLAG

Hoe verder?

Tijdens de bijeenkomst geeft de regio aan dat het verslag van de bijeenkomsten en de uitwerking van de rapportage op het internet gezet worden. Op die manier hebben alle aanbieders beschikking over de informatie. De bijeenkomsten worden afgesloten met een rondje waarin zowel de vertegenwoordigers van de gemeenten als de aanbieders aangeven zeer enthousiast te zijn. Het enthousiasme is over de richting die de regio in deze klankbordsessie heeft geschetst en de open vorm waarin er over gesproken is. De regio geeft aan dat er in de toekomst meer gesprekken zullen vinden tussen gemeenten en aanbieders.

Aanwezigen

- Accare
- Karakter
- GGZ Centraal
- Intermezzo
- s Heeren Loo
- Timon
- Driestroom
- Pactum
- Saskia van Aggelen (Noord Veluwe)
- Aart-Jan Wijnbergen (Putten)
- Sijmen Schoeman (Meerinzicht)
- Herma Regterschot (Ermelo, Harderwijk, Zeewolde)
- Tamara Renee (Harderwijk)
- Marco Daudeij (Nunspeet)
- Alrik Aalbers (Elburg)
- Pim Candel (EHdK)
- Merel Blans (EHdK)